

# 株式会社ネクストセット

# ネクストセット・クラウドCRMについて





# ネクストセットのご紹介



会 社 概 要 Corporate Profile

会 社 名: 株式会社ネクストセット

設 立: 2013年4月

**資本金:** 5000万円

代表者: 代表取締役社長 別所 貴英

**所 在 地:** 〒135-0016

東京都江東区東陽2-2-4マニュライフプレイス東陽町7F

**連絡先:** TEL: 050-5835-1092

E-Mail: contact-info@nextset.co.jp

概 要: ネクストセットはOffice365の導入支援・アプリケーション開発に特化したソリューションベン

ダーです。Office365をより安全に、より便利にご利用頂くための様々なプロダクトをご用意しております。『ネクストセット・シングルサインオン』はネットワークや端末による細かなアクセス制御や、パスワード強度、ログイン履歴などを簡単にかつ柔軟に設定、管理することが可能です。『ネクストセット・組織アドレス帳』は社内の組織情報をツリー形式で表示可能なアドレス帳です。ユーザーが何を必要としているか?を常に考え、最適なプロダクトをご提供し、お客

様の快適なOffice365環境をサポートします。

http://www.nextset.co.jp





ネクストセット・クラウドCRM for Office365 について、ご説明いたします。



### ネクストセット・クラウドCRMとは?

Office365とシームレスに動く、クラウド環境の SFA&CRM機能(営業管理&顧客管理)になります。

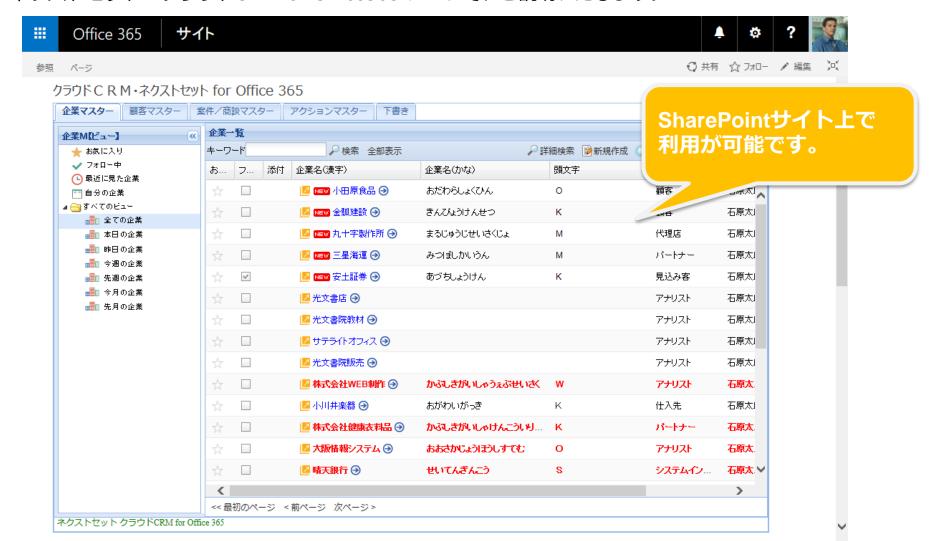
- ・Office365と同じ環境で動く顧客/営業管理 クラウド上で稼働する顧客/営業管理機能で PC・スマートフォンからでも閲覧・操作が可能
- ・SharePointサイト上で運用が可能 SharePointサイトのアプリパーツで提供
- ・多種多様な高度なSFA&CRM管理が可能 営業管理/顧客管理機能 インバウンド(問合せ)管理機能 アウトバウンド(テレコール)管理機能 名刺管理、年賀状/お歳暮配送管理

E 图 Exchange S > Share Point M- おりより











ネクストセット・クラウドCRM for Office365 について、ご説明いたします。

企業マスター、顧客マスター、案件商談マスター、アクションマスター













ネクストセット・クラウドCRM for Office365 について、ご説明いたします。



#### →関連カレンダー予定

### カレンダーデータを表示

カレンダー ishihara@nextsetde v 期間 2015-08-25 P ~ 2015-12-25 P 検索 3プカレンダーを開く							
題名	場所	参加する▼	開始日時	終了日時 15成者	作成日		
朝礼会議	第一会議室	いいえ	2015-08-25T10:00:	2015-08-25T11:00:	2014-03-16T23:04:		
個人面談		いいえ	2015-08-25T13:00:	2015-08-25T13:30:	2015-06-30T16:13:		
朝礼会議	第一会議室	いいえ	2015-08-26T10:00:	2015-08-26T11:00:	2014-03-16T23:04:		
<u>Office365セミナー</u>	セミナールーム	いいえ	2015-08-26T14:00:	2015-08-26T16:00:	2014-07-16T13:50:		















ネクストセット・クラウドCRM for Office365 について、ご説明いたします。

### ネクストセット・クラウドCRM for Office365 機能一覧

- ・CRM&SFA機能:国外・国産のCRM&SFA機能の類似機能を実現
- ·利用局面①:顧客&営業管理(SFA)
  - →企業管理、顧客管理、商談管理、アクション管理、日報管理などを実現
- ・利用局面②:電話営業のアウトバウンド営業で利用!
  - →顧客管理、テレコール履歴の管理などを実現
- ・利用局面③:問合わ管理などのインバウンド対応で利用
  - →企業管理、顧客管理、問い合わせ管理などを実現
- ・利用局面④: 顧客名簿管理で利用! →顧客管理、メール配信、DM送付などを実現
- ・利用局面⑤:名刺管理で利用! →顧客管理、メール配信、DM送付などを実現
- ·利用局面⑥:年賀状&お歳暮送付管理で利用! →顧客管理、送付履歴管理などを実現
- ・利用局面⑦:セミナー申し込み管理で利用!
  - →セミナー申し込み管理、顧客管理、セミナー後アクション管理などを実現
- ・企業管理(企業一覧、企業明細)、顧客管理(担当者一覧、担当者明細)、 案件&商談管理(案件一覧、案件明細)、アクション管理(電話、訪問、メール、提案、見積書、 請求書、日報、セミナー来場、キャンペーンご案内、アンケート回答、個人メモ)
- ・各フォーマットや一覧表示方法はカスタマイズが可能です!
- ・ドメイン(マルチドメイン含む)内で、複数のアプリケーションを動かすことが可能です! →アプリケーション仮想化機能:例・営業管理と名刺管理を利用、関東と関西で別で管理
- ・全文検索・詳細検索機能
  - ※開発中の機能も含まれますので、最新機能はホームページをご覧ください!



ネクストセット・クラウドCRM for Office365 について、ご説明いたします。

### ネクストセット・クラウドCRM for Office365 機能一覧

- ・フォームレイアウトHTML作成ビルダー機能(GUIで、フォームレイアウト作成が可能)
- ・ドラッグ&ドロップにて添付ファイル可能。1ファイル200MBまで、複数可!
- ・権限(作成権限、削除権限、更新権限、一覧ビュー毎に閲覧権限)指定が可能!
- ・ショートカットリンク機能/投稿の下書き機能 /自動保存機能
- ・Office365I、Exchangeカレンダー・ドライブ情報連携表示
- ・Exchangeカレンダー画面で日報作成や議事録作成など可能! →イメージはこちら
- ・クラウドCRM側にアクション&日付を登録する事で、 Exchange カレンダー自動登録も可能!
- ・変更通知機能 ※フォローする事で、新規・変更・削除された場合に、メール通知が送信されます!
- ・メールでのリマインダー機能/お気に入り機能(スター機能)
- ・メール文書のカスタマイズ機能
- ・管理者による全部のデータ検索、CSVエクスポート、CSVインポート
- ・What'sNewマーク機能、未読/既読管理機能:未読文書の一覧表示時の色分け機能
- ・アクセスログ(閲覧、新規作成、更新、削除、ダウンロードログが取得可能)
- ・ネクストセット・シングルサインオン for Office365 連携
- ・ネクストセット・組織アドレス帳 for Office365 連携

※開発中の機能も含まれますので、最新機能はホームページをご覧ください!



### 料金体系について

■月額料金

アドオンは全て1ユーザーあたり月額100円です。 ただし複数のアドオンをご利用頂くことにより、月額料金は安くなります。

※オプション料金が発生するアドオンもありますので、ご注意ください。

http://goo.gl/4lmfvG

※個別要件によるカスタマイズ、データ移行などが発生する場合も別途費用となります。

ご利用アドオン種類				
1アドオン	(例:組織ワークフローのみ)	100円		
2アドオン	(例:組織ワークフロー + シングルサインオン)	150円		
3アドオン	<b>(例:組織ワークフロー + シングルサインイン + 組織アドレス帳)</b>	200円		
全アドオン	(将来公開予定を含む全てのアドオン)	300円		

- ■契約期間、お支払い 契約期間は年単位となり、年額の先払いとなります。途中でユーザー数が増えた場合は 次回契約更新月までの利用料金をご請求させて頂きます。
- ■課金対象ユーザーについて アドオンの利用状況に関わらず、Office365のテナント全ユーザーが課金対象となります。



NextSet ~ for your best solution





株式会社ネクストセット 〒135-0016

東京都江東区東陽2-2-4

TEL: 050-5835-1092

E-Mail:contact-info@nextset.co.jp